



Bienvenue à la ferme

Premier réseau français de vente directe et d'accueil à la ferme, Bienvenue à la ferme est aussi le premier réseau mondial en nombre de fermes. Fédéré par les Chambres d'agriculture depuis 1988, il propose une offre diversifiée, regroupée en quatre thématiques majeures – produits fermiers, restauration, séjours et loisirs – encadrée par une charte éthique et des cahiers des charges spécifiques garantissant la qualité de cette offre.

30 ans d'existence
8000 adhérents
5000 points de vente
de produits fermiers



Marchés des Producteurs de Pays

Véritable outil d'animation et de développement des territoires, les Marchés des Producteurs de Pays réunissent uniquement des producteurs et artisans locaux, tous engagés au respect d'une charte des bonnes pratiques, garantissant la qualité de leurs produits.

2 500 producteurs
fermiers et artisanaux
2 000 marchés par an
40 départements



Vous êtes intéressé ?

Pour obtenir plus d'informations, contactez dès à présent votre relais

Réseau d'Ariège :

Nathalie ROUSSIGNE 05 61 02 14 45 nathalie.roussigne@ariege.chambagri.fr

Réseau de l'Aude :

Elodie SABATIER - 06 83 69 85 56 - elodie.sabatier@aude.chambagri.fr

Didier GREFFIER - 06 84 54 64 77 - d.greffier@aude.chambagri.fr

Réseau d'Aveyron :

Magaly BRUEL 05 65 73 77 12 - magaly.bruel@aveyron.chambagri.fr

Réseau du Gard :

Jessica PARRA 06.03.36.73.06 bienvenuealaferme@gard.chambagri.fr

Michelle BERNE 06 15 64 87 61 michelle.berne@gard.chambagri.fr

Réseau du Gers :

Stéphanie NEDELEC 05 62 61 77 96 bienvenuealaferme@asso32.org

Réseau de Haute-Garonne :

Marianne BERGES 05 61 10 43 06
marianne.berges@haute-garonne.chambagri.fr

Réseau des Hautes-Pyrénées :

Barbara BEJOTTES 05 62 43 05 17 b.bejottes@hautes-pyrenees.chambagri.fr

Réseau de l'Hérault :

Virginie FERNANDEZ 06 18 36 83 06 fernandez@herault.chambagri.fr

Fabrice GRILLON 06 14 78 27 34 grillon@herault.chambagri.fr

Réseau du Lot :

Fanny MELET 06 38 16 24 41 f.melet@lot.chambagri.fr

Jérémy SOULIE 06 25 76 26 14 j.soulie@lot.chambagri.fr

Réseau de Lozère :

Christophe ROUX 06 72 75 55 35 christophe.roux@lozere.chambagri.fr

Réseau des Pyrénées-Orientales :

Muriel CRÉTÉ - 07 62 74 74 22
bienvenue-ferme@pyrenees-orientales.chambagri.fr

Réseau du Tarn :

Audrey GUIGNARD 05 63 48 83 74 a.guignard@tarn.chambagri.fr

Réseau Tarn et Garonne :

Jean-François PINEL 05 63 63 30 25 jf.pinel@agri82.fr

www.bienvenue-a-la-ferme.com
www.marches-producteurs.com
www.occitanie.chambre-agriculture.fr



Agriculteurs : entrez dans le 1^{er} réseau national d'accueil à la ferme et de vente directe



TERRES d'AVENIR



VOUS VOULEZ...

... **VOUS APPUYER** sur la force du 1^{er} réseau d'agriculteurs en vente directe et accueil à la ferme ?

Bienvenue à la ferme et Marchés des Producteurs de Pays, ce sont 10 000 agriculteurs, tous uniques, tous différents qui constituent le plus grand réseau de producteurs fermiers et d'accueil à la ferme du territoire national.

LA FORCE D'UN RÉSEAU

Echanger entre agriculteurs sur ses pratiques (congrès, journées départementales,...)

Partager les initiatives réussies pour proposer de nouvelles pistes de développement économique

Etre représenté auprès des pouvoirs publics

LES MARQUES DES AGRICULTEURS !

Participer au développement des marques Créées par et pour les agriculteurs

Etre représenté par des agriculteurs

Ecrire l'avenir ensemble

UNE ÉTHIQUE COMMUNE

Garantir des valeurs auprès des consommateurs et éviter les dérives

Bénéficier d'un suivi qualité

Proposer au consommateur des repères de choix dans un univers très concurrenté



... **ÉLARGIR** votre clientèle et développer votre activité économique dans un monde professionnel en pleine évolution ?

200 conseillers Chambres d'agriculture expérimentés sur le territoire national accompagnent les adhérents dans leurs projets.

INNOVER ! S'ADAPTER !

Développer ses débouchés en s'appuyant sur les nouvelles activités proposées régulièrement par les marques

Etre informé en priorité sur les actualités, la réglementation

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

Etre conseillé et suivi dans la réalisation de son projet

Suivre des formations adaptées

Bénéficier de montage de dossiers de subvention

Avoir des conseillers expérimentés à sa disposition

DES TARIFS PRÉFÉRENTIELS

Bénéficier de partenariats et de tarifs négociés (gaz, bocaux,...)

S'équiper en outils de signalisation et de promotion à tarifs avantageux



VOUS SAVEZ...

...**QUE LA VISIBILITÉ D'UNE MARQUE RECONNUE** est essentielle pour attirer de nouveaux clients ?

Bienvenue à la ferme est une marque connue par 1 français sur 2. La communication est l'investissement n°1 au niveau national.

UNE COMMUNICATION DÉMULTIPLIÉE

200 000 guides départementaux et régionaux

Des relations presse, salons, partenariats, publicités

Des événements nationaux : Printemps à la ferme, Automne gourmand Bienvenue à la ferme

LA PUISSANCE DES NOUVELLES TECHNOLOGIES



www.bienvenue-a-la-ferme.com avec 400 000 visiteurs par mois

www.marches-producteurs.com

Une application I-phone et Android avec 50 000 téléchargements

Une présence sur les réseaux sociaux : facebook, twitter,...

